

LA AYUDA ECONÓMICA DE VENEZUELA A CUBA: SITUACIÓN Y PERSPECTIVAS — ¿ES SOSTENIBLE?

Rolando H. Castañeda

“La causa principal es la creciente disfuncionalidad del modelo de gobierno 2003–8, que se encuentra estructuralmente agotado.”

—Heinz Dieterich (2009)¹

Las relaciones económicas de Venezuela y Cuba se fundamentan en las diferentes dotaciones de recursos de ambos países. De un lado, Venezuela tiene abundantes ingresos fiscales y externos provenientes de la extraordinaria bonanza petrolera y bajos niveles e índices relativos de servicios sociales de salud y educación. De otro lado, Cuba tiene bajos niveles de ingresos externos y relativamente abundantes recursos humanos en las áreas de salud y educación. Por ello, un intercambio de personal de la salud, educadores y entrenadores deportivos cubanos por petróleo y divisas de Venezuela debería ser beneficioso para ambos países.

Como el intercambio comercial entre ambos países tiene un importante componente concesional o de ayuda de Venezuela a Cuba y para ponerlo en la debida perspectiva, el ensayo presenta un resumen de la situación actual de los recursos petroleros de Venezuela y las perspectivas del precio del crudo para 2009–2010, la evolución y su comportamiento económico en los últimos años. También examina algunos aspectos macroeconómicos principales, como el gasto público social, la inflación, la balanza de pagos y la insostenible política cambiaria. Después considera las relaciones entre Venezuela y Cuba en los años recientes y sus perspectivas inmediatas, y presenta algunas conclusiones.

LA RIQUEZA PETROLERA DE VENEZUELA

Venezuela dispone de una gran riqueza petrolera. La Agencia de Información sobre Energía de EE.UU. (US Energy Information Agency, EIA) estimó en 2009 que Venezuela tenía una reserva probada de 99.377 millones de barriles de petróleo convencional. Esta equivale al 7% de las reservas convencionales internacionales, la sexta mayor del mundo, y a una relación de reservas a producción anual (relación R/P) de aproximadamente más de 103 años, la tercera mayor a nivel internacional. Venezuela es el segundo exportador neto del hemisferio occidental y el octavo del mundo. Al ser el petróleo venezolano de una variedad bastante pesada (de una gravedad API entre 15° y 30°) y con un alto contenido de azufre, generalmente se vende a un descuento de varios dólares sobre los crudos de referencia, West Texas Intermediate (WTI) y Brent.

Adicionalmente, Venezuela tiene unos 240.000 millones de barriles de crudo extrapesado (de una gravedad API entre 8° y 10°) en la Faja del Orinoco que de ser explotados, podrían convertirla en el poder petrolífero mayor del mundo. No obstante, dicha explotación de crudo no convencional requiere elevados niveles de exploración e inversión.

En la actualidad Venezuela produce entre 2,5 y 3 millones de barriles diarios (mbd). El gobierno mantiene que el nivel de producción se ha recuperado desde la huelga de PdVSA del bienio 2002–2003 hasta situarse en más de 3 mbd. Otras fuentes independientes (tal

1. <http://www.rebellion.org/noticia.php?id=88017>

como el Centre for Global Energy Studies de Londres y la International Energy Agency de París) estiman un nivel actual de producción máximo de 2,5 mbd, unos 700.000 barriles diarios por debajo de la cuota oficial de Venezuela dentro de la OPEP (3,23 mbd), debido a la falta de adecuado mantenimiento técnico y de nuevas inversiones.

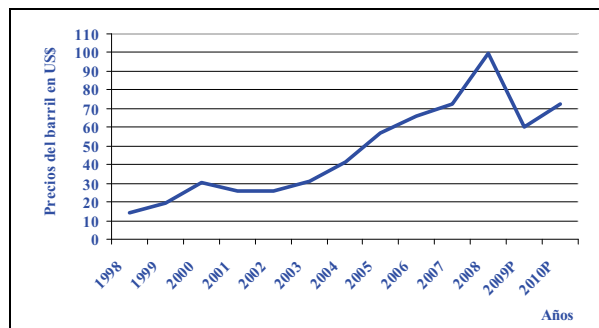
A raíz de la huelga del 2002–2003 el Gobierno despidió a unos 18.000 empleados de PdVSA, más de la mitad del total, incluso a gran parte de la planta profesional de geólogos, geofísicos e ingenieros y los centros de formación e investigación se desmantelaron. El centro de investigación generaba entre 20 y 30 patentes al año, pero no generó ninguna en el 2008. Así PdVSA perdió el grueso de su capital humano altamente especializado y de su capacidad de investigación. PdVSA es la tercera mayor empresa de petróleo a nivel mundial.

EVOLUCIÓN DEL PRECIO DEL PETRÓLEO EN 1999–2008 Y PERSPECTIVAS PARA 2009 Y 2010

El auge de los precios del petróleo en la década del 2000 ha generado ingresos sin precedentes en la historia del país y es el motor del crecimiento de la economía venezolana debido a la muy elevada importancia de los ingresos petroleros para la balanza de pagos y las finanzas públicas como se verá adelante. Los precios aumentaron continua y significativamente desde 1999 coincidiendo con el comienzo de la presidencia de Chávez quien asumió en febrero de 1999. El precio WTI del crudo por barril aumentó de un promedio de US\$14,42 en 1998 a un promedio de US\$99,65 en 2008 (ver Gráfica 1).

La EIA prevé precios promedios del barril del crudo de US\$60,12 para el 2009 y de US\$72,42 para el 2010.² El precio promedio esperado para el 2009 es semejante a un promedio del 2005 y 2006, y al supuesto inicialmente en el presupuesto nacional del 2009 de US\$60, y el precio promedio esperado para el 2010 es similar al logrado en el 2007. O sea, se prevé un bienio favorable para el crudo que debería determinar una situación holgada de ingresos externos, aunque no tan favorable

Gráfica 1. Precios WTI del Petróleo, 1998–2008 y proyectados 2009–2010



como la del 2008, y una situación fiscal manejable para Venezuela.

Adicionalmente, si se produjera una caída inesperada en el precio del crudo, Venezuela podría compensarla con su nivel de reservas internacionales que es suficiente para cubrir las importaciones de bienes y servicios y otras necesidades.

CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA VENEZOLANA EN 1999–2008 Y PERSPECTIVAS INMEDIATAS

En la última década, o sea en los años del presidente Chávez, Venezuela logró un crecimiento promedio del PIB real del 3,4 % anual y del PIB real por habitante del 1,5% anual, inferior al de la región que fue del 1,8% anual. Como se ve en el Cuadro 1 hubo tres años de crecimiento negativo del PIB real (1999, 2002 y 2003), los dos últimos asociados a los efectos negativos del intento de golpe de estado de abril del 2002 y las huelgas petroleras de PdVSA del 2002 y 2003. Un trienio (2004–2006) con muy elevadas tasas de crecimiento anual, superiores al 10%, principalmente atribuibles a la recuperación de la contracción del bienio 2002–2003 y a los marcados aumentos de los precios del crudo y del gasto público.

A partir del 2006 comenzó la disminución de la tasa de crecimiento del PIB real, a pesar de que continuó el aumento de los precios del petróleo. Dicha disminución se agudizó en 2008 coincidiendo con el comienzo de la gran recesión mundial del 2008–2009 y la intensificación del proceso de estatalización y de políticas

2. Pronóstico al 9 de setiembre del 2009, http://tonto.eia.doe.gov/cfapps/STEO_Query/steotables.cfm?tableNumber=8

Cuadro 1. Venezuela: Gasto Social del Gobierno Central (como porcentajes del PIB) e Indicadores Sociales, 1999–2008

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Gasto público total	24,5	29,6	31,6	29,4	31,3	29,5	30,6	39,6	34,9	32,6
Gasto público social	12,8	14,9	16,7	16,3	16,7	18,1	17,6	21,8	21,2	18,6
Educación	4,9	5,4	5,7	5,7	5,7	6,0	5,8	6,3	5,8	6,1
Salud	2,5	2,6	3,0	3,4	2,5	3,2	2,6	3,6	4,4	2,9
Vivienda	1,6	2,6	2,4	2,4	2,1	2,5	3,0	3,8	2,5	2,3
Seguridad social	2,3	2,7	3,8	3,2	4,2	4,0	3,8	4,9	4,9	4,5
Desarrollo y participación social	1,1	1,1	1,2	1,1	1,7	1,8	1,8	2,5	2,5	2,1
Cultura y Comunicación social	0,2	0,3	0,3	0,2	0,4	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4
Ciencia y tecnología	0,2	0,2	0,4	0,3	0,1	0,3	0,3	0,2	0,3	0,3
Gasto social (como % del gasto público)	52,1	50,5	52,8	55,4	53,3	61,4	57,7	54,9	60,6	57,1
% Hogares en Pobreza ^a	29,3	30,1	27,8	31,2	30,5	29,6	26,7	23,4	23,3	
% Hogares en Extrema Pobreza ^a	9,9	10,5	9,3	13,0	12,7	12,2	10,1	9,0	8,4	
Tasa de desempleo	15,3	14,6	13,7	15,5	19,2	16,6	13,3	10,6	9,2	7,8
Mortalidad infantil por miles	19,0	16,9	16,3	15,5	17,7	15,9	15,5	14,2	14,0	
Tasa de escolaridad bruta a nivel medio diversificado y profesional	27,3	28,3	30,1	32,4	32,7	35,9	38,5	41,0	nd	nd
Índice de Desarrollo Humano	0,79	0,782	0,797	0,794	0,788	0,800	0,808	0,820	0,826	

Fuente: Fuente: Sistema de Indicadores Sociales de Venezuela (SISOV) y Banco Central de Venezuela (BCV)

Nota: No incluye el gasto social de PdVSA, que aportó US\$13.300 millones en 2006 (equivalentes a 7,3% del PIB) para proyectos sociales.

a. según el concepto de necesidades básicas insatisfechas

Cuadro 2. Crecimiento Anual del PIB Real

Año	Tasa de Crecimiento Anual del PIB	Índice del PIB Real (1998=100)
	Real (%)	
1999	-5,97	94
2000	3,69	97
2001	3,39	101
2002	-8,86	92
2003	-7,76	85
2004	18,29	100
2005	10,32	111
2006	10,35	122
2007	8,40	132
2008	4,82	139
2009 1 S	-1,00	138

Fuente: Banco Central de Venezuela

económicas e institucionales erradas. En el primer semestre del 2009 el PIB real disminuyó 1,0% en relación con el primer semestre del 2008.

Simultáneamente a la expansión económica en 1999–2008, la tasa de desempleo bajó del 11,3% en el 1999 al 7,8% en el 2008 después de haber tenido un repunte al 19,2% en el 2003 (ver Cuadro 2). Asimismo, se registró una caída en el porcentaje de los hogares en condiciones de pobreza y pobreza extrema. El porcentaje de hogares en pobreza se redujo del 29,3% en 1999 al 23,3% en 2007. El porcentaje de hogares en extrema pobreza disminuyó del 9,9% en el 1999 al 8,4% en el

Cuadro 3. Índice de Términos de Intercambio de los Siete Mayores Países de América Latina

Año	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Perú	Venezuela
1999	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2000	109,9	103,0	104,9	107,7	104,6	98,3	151,3
2001	109,7	102,7	97,0	97,6	101,7	96,6	124,4
2002	108,9	101,4	100,5	95,9	104,4	101,4	132,5
2003	119,1	99,9	110,5	98,9	107,1	101,5	149,3
2004	121,0	100,6	135,7	99,8	113,3	111,1	178,6
2005	118,1	101,4	151,5	104,8	116,6	117,3	233,7
2006	125,4	106,6	201,5	112,2	120,1	148,4	278,9
2007	130,0	110,9	207,5	119,2	119,6	154,1	305,8
2008	146,9	116,5	179,3	137,5	121,0	133,3	393,9

Fuente: Cálculos del autor utilizando Latin Macro Watch (BID, 2009).

<http://www.iadb.org/res/lmw.cfm>

2007 (ver Cuadro 2). Al principio de la presidencia de Chávez el porcentaje de los hogares en pobreza aumentó al 30,5% y de los hogares en extrema pobreza al 8,4% en 2003, respectivamente.

Si bien el crecimiento del PIB en 1999–2008, significó una importante mejora en comparación con las dos décadas anteriores de estancamiento económico, ha sido modesto, teniendo en especial consideración el notable aumento de los precios del petróleo y la expansión del gasto del sector público desde 2004. El Cuadro 3 muestra el extraordinario efecto de la bonanza petrole-

ra en el índice de los términos de intercambio de Venezuela en el período 1999–2008; por mucho el mayor de América Latina.

Pese a los niveles sin precedentes de los precios del petróleo durante la primera parte del 2008, la tasa de crecimiento económico continuó disminuyendo en el 2008, lo que ha complicado la gestión pública del presidente Chávez, que vio reducida la disponibilidad de los recursos para los programas sociales que impulsa. El Banco Central de Venezuela (BCV) informó un aumento del PIB real del 4,8% en 2008, inferior a la meta oficial del 6,0%, y menor a la expansión del 8,4% en 2007, y una contracción del 1,0% en el primer semestre del 2009. La desaceleración del PIB ha ocurrido luego que la bonanza petrolera impulsó una fuerte expansión por 5 años consecutivos. Según el BCV aún la vital actividad petrolera creció 3,2% en 2008, y se desaceleró notablemente en el último trimestre del año, cuando aumentó 0,1%, y se redujo en el primer semestre del 2009 en 4,6%. El Economic Report del EIU de Venezuela de setiembre del 2009 estima crecimientos negativos del PIB real para 2009 y 2010.³

El menor aumento del PIB en el 2008 se debió a la significativa desaceleración del crecimiento de las actividades no petroleras, que se redujo del 9,5% en el 2007 al 5,1% en el 2008 y afectó principalmente al sector manufacturero (1,4%), la construcción (4,2%) y el comercio (4,7%), lo que fue acompañado de la contracción del sector de instituciones financieras y seguros (-1,7%). Por otra parte, la demanda interna se redujo por la baja de la inversión (-2,4%) y del menor dinamismo del consumo privado (7,1% en contraste con el 18,7% en 2007).

Parte de la explicación de la desaceleración económica reciente es atribuible a las políticas económicas e institucionales populistas erradas que influyen adversamente, gradual pero sostenidamente, en el tejido eco-

nómico y la capacidad productiva. Entre ellas: (1) El país mantiene una tasa de cambio fija con una inflación mayor que la internacional por lo que la tasa de cambio real se sobrevalúa y la producción nacional no petrolera se hace cada vez menos competitiva a nivel internacional. Este tema se amplía en una sección adelante. (2) El país mantiene una política monetaria de tasas de interés bancarias activas y pasivas negativas en términos reales que distorsiona los incentivos para ahorrar y alienta la fuga de capitales y la inflación. (3) El gobierno adoptó políticas de control de precios para frenar la inflación y de control de cambios para evitar la fuga de capitales que obliga a las empresas a adquirir una parte creciente de los insumos y repuestos en el mercado cambiario paralelo disminuyendo consecuentemente los márgenes de ganancias. (4) El gobierno está en un proceso de estatalización de las empresas de servicios públicos y otras empresas que considera “estratégicas” y está compensando a los nacionales con bonos a largo plazo, lo que reduce la inversión privada y alienta la fuga de capitales.⁴ Ya en 2004 Venezuela experimentaba una tasa de inversión privada relativamente baja. (5) El papel y el tamaño del Estado se han ampliado y están afectando adversamente la productividad. Además de la expansión del gasto social, incluyen en las actividades productivas, el manejo directo de PdVSA, así como la nacionalización parcial de las actividades y servicios de apoyo al sector petrolero, varias áreas de servicios públicos y otras empresas clave, en particular cuando Venezuela tiene un elevado Índice de Percepción de Corrupción. Según el Informe Global de la Corrupción 2008 de Transparency International, ocupa el lugar 167 entre 180 países. (6) La emigración del capital humano nacional (empresarios, gerentes, ingenieros, médicos, académicos, etc.) debido a los climas de intolerancia política y de presiones sobre el sector privado.⁵ (7) La eliminación de los pesos y

3. Economic Intelligence Unit, Country Report, Venezuela, September 2009.

4. A partir del 2007, a continuación de que el presidente Chávez triunfó en las elecciones presidenciales del 2006 y particularmente después que ganó el referendo sobre reelección indefinida en el 2009, el Gobierno de Venezuela acentuó un amplio programa de estatalización (nacionalizaciones) mediante acuerdos de expropiación o compraventa de empresas clave en los sectores de servicios públicos -energía, electricidad y telecomunicaciones- así como empresas mineras, papeleras, cementeras, siderúrgicas, metalúrgicas, de lácteos, de alimentos, frigoríficas, bancarias, etc. como parte del programa para implantar la propiedad social del “Socialismo Siglo XXI.”

5. “The Bolivarian Brain Drain,” *Newsweek*, 07/01/2009 (<http://www.newsweek.com/id/204835>).

contrapesos institucionales entre los tres poderes del Estado.

ASPECTOS MACROECONÓMICOS IMPORTANTES

Aumento del gasto público social y mejora de los indicadores sociales

Concurrentemente a la expansión económica del periodo 1999–2008, y en particular desde 2004, el gasto público total aumentó como porcentaje del PIB del 24,5% en 1999 al 32,6% en 2008, en 2003 fue del 31,3% (ver Cuadro 3). En particular destaca que el gasto público social aumentó del 12,8% del PIB en 1999 al 16,7% en 2003 y al 18,6% en 2008; también su participación en el gasto público total aumentó del 52,1% en 1999 al 53,3% en 2003 y al 57,1% en 2008. Dentro de esa expansión resaltan los aumentos en educación, salud y seguridad social.

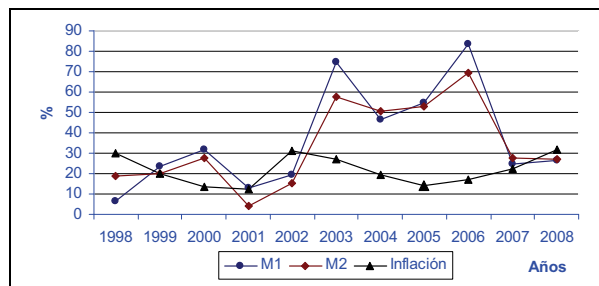
Entre algunos avances sociales que le brindan apoyo popular al presidente Chávez, el Índice de Desarrollo Humano aumentó del 0,779 en 1999 al 0,828 en 2007. La mortalidad infantil se redujo de 19,0 defunciones por cada 1.000 nacidos vivos en 1999 a 14,0 en 2007. La tasa de escolaridad bruta a nivel medio diversificado y profesional aumentó del 27,3% en 1999 al 41,0 en 2006.

Inflación

La Gráfica 2 muestra las expansiones de los agregados monetarios (M1 y M2) del 1998 al 2008 que fueron mayores en general que la tasa de inflación expresada por el índice de precios al consumidor, lo que es atribuible parcialmente a que los controles de precios se aplican en forma cada vez más estricta. También revela que existe una presión inflacionaria reprimida acumulada en Venezuela. En el periodo 1999–2008, M1 aumentó 3,8 veces en términos reales y M2 2,8 veces en términos reales.

Un factor que contribuye a la presión inflacionaria es las bajas tasas de interés, negativas en términos reales. Al 31 de julio del 2009, las tasas de interés pasivas de los bancos comerciales para los depósitos de ahorro y los depósitos (ponderados) a plazo fijo fueron de 12,59% y de 15,57%, respectivamente; mientras la tasa activa ponderada para préstamos, descuentos y pagarés fue de 21,07%.

Gráfica 2. Tasas de Crecimiento Anual del Dinero y de la Inflación, 1998–2008



En cambio la inflación actual se encuentra a un nivel similar al de hace 10 años, con un 28,3% acumulado de julio del 2008 a julio del 2009, el cual es significativamente elevado dadas las presiones deflacionarias a nivel internacional y la contracción del PIB real venezolano. Además, es la mayor a nivel regional. El repunte de la inflación a partir del 2005 es el resultado, entre otros factores, de la elevada expansión monetaria, la escasez de algunos productos, los efectos rezagados de 5 años de crecimiento rápido y el déficit fiscal a partir del 2008.

Como se aprecia en la Gráfica 2, la inflación descendió desde 1998 al 2000, bajando de 20% a 12% anual. Hubo un repunte entre el 2000 y el 2002, pero después descendió en los tres años siguientes, a pesar del rápido crecimiento económico que se registró durante la recuperación. Sin embargo, a partir de 2006 ha ocurrido un nuevo repunte continuo que aumentó la inflación interanual a 29%. El componente de alimentos del índice de precios al consumidor es mayor que el índice general promedio.

Dadas las trayectorias de las economías regional y mundial donde la inflación anual sigue cayendo por las holguras de capacidad productiva, la inflación venezolana podría disminuir ligeramente en 2009, salvo que ocurra algo no anticipado y/o se tengan severos problemas de desabastecimientos. No obstante, es insuficiente para solucionar el problema que plantea una inflación mayor que la internacional como se verá en la sección siguiente.

Balanza de pagos

En el 2008 Venezuela experimentó un superávit de US\$39.202 millones en la cuenta corriente de la balanza de pagos que casi duplicó el superávit de US\$20.001

Cuadro 4. Venezuela: Balanza de Pagos, 1999–2008

	1998	1999	2000	2001*	2002*	2003*	2004*	2005*	2006*	2007*	2008*
Cuenta corriente	-4.432	2.112	11.853	1.983	7.599	11.796	15.519	25.447	27.149	20.001	39.202
Saldo en bienes	952	6.471	16.664	7.456	13.421	16.747	22.647	31.708	32.712	23.702	45.447
Exportaciones de bienes f.o.b.	17.707	20.963	33.529	26.667	26.781	27.230	39.668	55.716	65.210	69.165	93.542
Petroleras	12.178	16.735	27.874	21.745	21.532	22.029	32.871	48.143	58.438	62.555	87.443
No petroleras	5.529	4.228	5.655	4.922	5.249	5.201	6.797	7.573	6.772	6.610	6.099
Importaciones de bienes f.o.b.	-16.755	-14.492	-16.865	-19.211	-13.360	-10.483	-17.021	-24.008	-32.498	-45.463	-48.095
Petroleras	-1.494	-1.446	-1.709	-1.781	-1.291	-1.342	-1.774	-2.409	-2.773	-4.291	-4.298
No petroleras	-15.261	-13.046	-15.156	-17.430	-12.069	-9.141	-15.247	-21.599	-29.725	-41.172	-43.797
Saldo en servicios	-2.649	-2.839	-3.253	-3.305	-2.909	-2.634	-3.383	-3.997	-4.433	-5.851	-6.397
Saldo en renta	-2.534	-1.453	-1.388	-2.020	-2.756	-2.337	-3.673	-2.202	-1.092	2.565	707
Saldo en bienes, servicios y renta	-4.231	2.179	12.023	2.131	7.756	11.776	15.591	25.509	27.187	20.416	39.757
Transferencias corrientes	-201	-67	-170	-148	-157	20	-72	-62	-38	-415	-555
Cuenta de capital y financiera	3.205	-510	-2.974	-219	-9.243	-5.558	-11.116	-16.400	-19.147	-23.304	-26.180
Inversión directa	3.942	2.018	4.180	3.479	-244	722	864	1.422	-2.666	-1.591	-1.041
Inversión de cartera	776	2.105	-3.134	1.107	-2.310	-966	-2.084	935	-9.327	4.092	2.435
Otra inversión	-1.513	-4.633	-4.020	-4.805	-6.689	-5.314	-9.896	-18.757	-7.154	-25.805	-27.574
Errores y omisiones	-1.662	-534	-2.926	-3.603	-2.783	-795	-2.503	-3.593	-2.864	-2.439	-3.747
Saldo en cuentas corriente, de capital y financiera	-2.889	1.068	5.953	-1.839	-4.427	5.443	1.900	5.454	5.138	-5.742	9.275
Export. petroleras como % de las totales	68,8	79,8	83,1	81,5	80,4	80,9	82,9	86,4	89,6	90,4	93,5

Fuente: Banco Central de Venezuela

millones del 2007 (ver Cuadro 4). Ello se debió al aumento de las exportaciones a US\$87.443 millones, impulsado principalmente por el incremento de las exportaciones de petróleo con base en los aumentos de precios del crudo. Las importaciones de bienes fueron de US\$48.095 millones en 2008. En tanto, la cuenta de capital y financiera registró un déficit de US\$26.180 millones en el 2008, superior a los US\$23.304 millones del 2007. Venezuela acumuló reservas internacionales por US\$9.275 millones en 2008.

La situación del 2008 y las tendencias del periodo 1998–2008—en que las importaciones de bienes aumentaron 2,87 veces, o al 11,1% anual, mientras que las exportaciones de petróleo lo hicieron en 7,18 veces, o al 21,8 % anual—sugieren que Venezuela tiene un holgado margen de maniobra en su sector externo mientras se mantengan elevados los precios del crudo.

Las exportaciones petroleras fueron 68,8% del total de exportaciones de bienes en 1999, pero aumentaron hasta 93,5% en 2008, mientras las exportaciones no petroleras han descendido en términos absolutos desde el 2005.

Pese a que los analistas independientes le recomiendan al Gobierno devaluar para compensar su elevada inflación, éste descartó ajustar el tipo de cambio del bolívar cuando anunció sus medidas “anticrisis.”⁶ Sin embargo, aunque descartó una devaluación formal, el hecho de que cada vez más empresas tengan que acudir al mercado paralelo para obtener divisas, porque muchos productos han sido desplazados de las listas de prioridades y las solicitudes se tramitan más lentamente, significa una devaluación *de facto*. En el mercado paralelo el dólar estadounidense triplica la tasa oficial, que se ha mantenido fija desde 2005.

6. En marzo de 2009, el gobierno anunció las medidas orientadas a afrontar los efectos de la crisis mundial y de los menores precios internacionales del petróleo. Entre las que destacan: el aumento del IVA del 9% al 12% (vigente a partir del 1° de abril), la reducción del sueldo de los altos funcionarios de la administración pública, el recorte de los gastos considerados superfluos o suntuarios, un incremento del 20% del salario mínimo nacional, la reformulación de los supuestos básicos del presupuesto nacional relacionados con el precio y la producción de petróleo—las estimaciones del precio medio de la canasta venezolana se redujeron de US\$60 a US\$40 por barril y el volumen de producción, de 3,5 a 3,1 millones de barriles diarios—y el aumento de la deuda pública por un monto adicional de 28.000 millones de bolívares fuertes. No obstante, pese a la disminución de los gastos se anunció que no habrá recortes en el presupuesto del gobierno destinado al gasto social.

Cuadro 5. Venezuela: Ingresos y Gastos del Gobierno Central, 1998–2007

CONCEPTO	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
A. Total Ingresos	17,4%	18,0%	20,2%	20,8%	22,2%	23,4%	24,0%	27,7%	30,0%	28,7%
Ingresos Tributarios	12,2%	13,0%	12,9%	11,4%	10,6%	11,3%	12,7%	15,3%	15,8%	16,0%
Petroleros	1,3%	2,2%	4,2%	2,5%	0,9%	1,5%	1,8%	3,7%	3,9%	4,1%
No Petroleros	10,9%	10,8%	8,6%	8,9%	9,7%	9,8%	10,9%	11,6%	12,0%	12,0%
Ingresos no Tributarios	5,2%	5,0%	7,3%	9,4%	11,5%	12,1%	11,3%	12,3%	14,2%	12,7%
Petroleros	4,5%	4,4%	5,8%	6,9%	9,6%	10,1%	9,4%	9,8%	12,0%	10,5%
No Petroleros	0,8%	0,6%	1,5%	2,5%	2,0%	2,0%	1,9%	2,6%	2,2%	2,2%
Total de Ingresos Petroleros	5,8%	6,7%	10,0%	9,4%	10,5%	11,6%	11,2%	13,5%	15,9%	14,5%
Ingresos Petroleros como % del total de ingresos	33,2%	36,9%	49,8%	45,5%	47,4%	49,6%	46,6%	48,6%	52,9%	50,6%
B. Total Gastos y Concesión Neta de Préstamos	21,4%	19,8%	21,8%	25,1%	26,1%	27,8%	25,9%	26,0%	30,0%	25,7%
B.1. Total Gastos	21,2%	19,6%	21,4%	24,7%	25,4%	27,5%	25,4%	25,5%	29,5%	25,6%
B.1.1. Gastos Corrientes	16,7%	16,4%	17,5%	19,3%	19,1%	20,8%	19,6%	19,1%	22,2%	19,5%
B.1.2. Gastos de Capital	4,0%	3,0%	3,3%	4,4%	5,1%	5,5%	5,0%	5,8%	6,7%	5,8%
B.1.3. Gasto Extrapresupuestario	0,5%	0,3%	0,5%	1,0%	1,3%	1,3%	0,8%	0,6%	0,6%	0,3%
B.2. Concesión Neta de Préstamos	0,2%	0,1%	0,5%	0,4%	0,7%	0,2%	0,5%	0,5%	0,5%	0,1%
C. Superávit o Déficit Primario	-1,4%	1,0%	0,9%	-1,5%	0,6%	0,3%	1,8%	4,6%	2,1%	4,5%
D. Superávit o Déficit Corriente (Ahorro Corriente)	0,7%	1,7%	2,6%	1,5%	3,1%	2,6%	4,4%	8,6%	7,9%	9,2%
E. Superávit o Déficit No Petrolero	-9,8%	-8,4%	-11,7%	-13,8%	-14,5%	-16,0%	-13,1%	-11,8%	-15,9%	-11,5%
F. Superávit o Déficit Financiero	-4,0%	-1,7%	-1,7%	-4,4%	-4,0%	-4,4%	-1,9%	1,6%	0,0%	3,0%

Fuente: República Bolivariana de Venezuela, Ministerio del Poder Popular para las Finanzas

Finanzas públicas

Los ingresos del gobierno central aumentaron de 17,4% del PIB en el 1998 a 28,7% del PIB en el 2007 (ver Cuadro 5). Esto facilitó que los gastos del gobierno central aumentaran de 21,4% a 25,7% del PIB durante el mismo periodo. Destaca que los ingresos petroleros del gobierno central han aumentando continuamente como porcentaje de los ingresos totales, habiendo pasado de 33,2% en 1998 a 50,6% en 2007. Esto a su vez sugiere que Venezuela también tiene un buen margen de maniobra en su sector público mientras los precios del crudo se mantengan elevados.

El gobierno tuvo un superávit fiscal del 3% del PIB en el 2007. Aún no hay cifras oficiales para el 2008, pero el EIU Economic Report de setiembre del 2009 estimó un déficit del 1,0%. En años recientes una creciente parte del gasto público se ha realizado directamente por PdVSA. Durante la década del presidente Chávez, la deuda pública total disminuyó de 30,7% del PIB en el 1998 a 14,3% del PIB en el 2008 mientras que la deuda pública externa se redujo de 25,6% a 9,8% del PIB en el mismo periodo. Se espera un aumento de ambos porcentajes en el 2009.

LA INSOSTENIBLE POLÍTICA CAMBIARIA

Venezuela tiene tres objetivos económicos primordiales a mediano y largo plazo. Mantener un crecimiento elevado con cierta diversificación productiva no petrolera que le permita mejorar el nivel de ingresos, expandir el empleo y el gasto social a favor de los grupos de menores ingresos. Realizar las inversiones necesarias para mantener la producción de petróleo convencional así como otras nuevas inversiones requeridas para explorar y explotar el petróleo no convencional en la faja del Orinoco.

Un problema que plantea la elevada inflación nacional, dado el régimen de cambio fijo, es que contribuye a una creciente e insostenible sobrevaluación del cambio real del bolívar. Actualmente el bolívar está fijado a una tasa de 2.150 con el dólar estadounidense (US\$); en febrero de 2003 lo fue a 1.600 cuando el gobierno ajustó el tipo de cambio e implantó controles cambiarios más estrictos para evitar la fuga de capitales.

Si se supone que el bolívar estaba en equilibrio en el momento cuando se implantaron los controles cambiarios—lo más seguro es que estuviese sobrevaluado—se esperaría una devaluación hasta un

tipo de cambio nominal de aproximadamente 4.160 bolívares (o 4,16 bolívares fuertes) por US\$, resultado del diferencial inflacionario entre Venezuela y EE.UU. Este cálculo se basa en que la relación entre la inflación acumulada de los precios al consumidor de Venezuela a partir de febrero de 2003 hasta mayo del 2009, alcanzó 203,4%, y la inflación acumulada de EE.UU. fue del 16,8% en el mismo periodo; por lo tanto, el bolívar está sobrevaluado en aproximadamente un 62% en relación con el dólar. Según Ecoanalítica está sobrevaluado en un 57% respecto a las monedas de sus tres socios comerciales principales (EE.UU., Brasil y Colombia).⁷ Sin embargo, no lo está al grado que indica el tipo de cambio en el mercado paralelo, que varía considerablemente y que al 4 de setiembre del 2009, se encontraba a 6.45 bolívares por dólar.

Esta sobrevaluación tiene que ser corregida si Venezuela decide seriamente impulsar una estrategia de diversificación productiva hacia otros sectores distintos del petrolero a mediano y largo plazo. Una moneda sobrevaluada desincentiva el desarrollo para los bienes y servicios de exportación y para los que compiten con las importaciones. Determina artificiosamente que las importaciones sean baratas y que las exportaciones sean caras en los mercados mundial y nacional, colocando así a los bienes y servicios nacionales transables en una marcada desventaja. Además, están las distorsiones e ineficiencias asociadas a la administración de los sistemas de control cambiario y del mercado paralelo.

Por lo tanto, el tipo de cambio sobrevaluado, combinado con el elevado nivel inflación actual, plantea un problema económico particular a Venezuela. Aún si la inflación se llega a estabilizar a los niveles actuales y comienza a disminuir, mientras el tipo de cambio se mantiene fijo, el bolívar se tornará cada vez más sobrevaluado en términos reales. Esto pone en dificultad a la actividad de los productos transables no petroleros y es crecientemente insostenible.

El gobierno está reacio a devaluar, porque con ello aumentaría la inflación — que actualmente se sitúa en 28,3%, lo cual de por sí ya supera la meta al respecto.

Así el pasado 27 de junio en Nueva York, el ministro de Finanzas, Alí Rodríguez, señaló que Venezuela no descarta devaluar su moneda, pero que está consciente del impacto que esa medida tendría en los ya altos índices de inflación del país. Pronosticó que la inflación cerrará en alrededor de un 28% en el 2009 y permanecerá elevada en el 2010.⁸

LA AYUDA ECONÓMICA DE VENEZUELA A CUBA. EVOLUCIÓN, SITUACIÓN Y PERSPECTIVAS.

Cuba recibe ayuda de Venezuela, su mayor socio comercial, a través de tres canales principales: las ventas de petróleo a pagos diferidos y subsidiados, los acuerdos de inversión mediante los cuales el Gobierno de Venezuela financia proyectos de desarrollo en la isla y la adquisición de servicios de salud. El Cuadro 6 muestra el comercio exterior de bienes de Cuba con Venezuela cuyas importaciones son mayormente petróleo.

Cuadro 6. Cuba: Comercio Exterior con Venezuela (en miles de dólares)

Año	Importaciones	Exportaciones
2003	684.106	191.608
2004	1.142.740	367.036
2005	1.863.651	401.540
2006	2.232.423	408.787
2007	2.243.242	450.397
2008	4.477.772	414.776

Fuente: Oficina Nacional de Estadísticas de Cuba

Ventas de petróleo

Desde la firma del primer Convenio Integral de Cooperación Cubano-Venezolano en octubre de 2000, Cuba comenzó a recibir cantidades apreciables de petróleo que ascendieron a 53.000 barriles diarios (bd) en 2004, un tercio del consumo nacional, y a enviar personal de la salud a Venezuela para el Programa Misión Barrio Adentro. En 2005 las importaciones se ubicaron entre 80.000 y 90.000 bd, el equivalente a la mitad del consumo nacional.

Cuba obtiene el petróleo de Venezuela dentro de la Alternativa Bolivariana para las Américas (ALBA) y di-

7. http://www.eluniversal.com/2009/07/07/eco_art_ecoanalitica-calcula_1462710.shtml

8. http://universo.eluniversal.com/2009/06/28/eco_art_finanzas-estima-infl_1452446.shtml

fiere los pagos correspondientes. Parte del petróleo es pagadero a 90 días y el resto es financiado a 25 años con 2 años de gracia y una tasa de interés de sólo 1%. El financiamiento es 40% cuando el precio del crudo supera los US\$50, 50% los US\$80 y 60% los US\$100. El convenio existente le permite a Cuba pagar parte de la factura petrolera con servicios médicos, maestros, entrenadores deportivos, turismo e intercambio estudiantil, entre otros. Además, Cuba se encuentra en la privilegiada posición (como en los viejos tiempos de la desaparecida URSS) de ser inmune a la tendencia alcista de los precios del crudo. Estos términos concesionales, tan generosos, se han comenzado a cuestionar en Venezuela en la medida que ha tenido que adoptar medidas de austeridad para enfrentar la crisis internacional y la contracción del PIB real con inflación.⁹

En el 2008 Venezuela envió a Cuba un total de \$3.382 millones en crudo y otros productos y como el promedio del precio del barril se ubicó en \$98,58, Cuba tuvo que pagar el 50% de la factura en 90 días, pero pudo financiar el otro 50% a 25 años.

Adicionalmente en mayo del 2009 hubo dos revelaciones significativas:

- En 2008 el Gobierno venezolano aumentó sus envíos de petróleo y derivados a la isla, llegando a los 115,000 bd, en vez de los aproximadamente 92,000 bd informados hasta entonces.
- En el 2008, Cuba vendió petróleo refinado en el mercado mundial por US\$880 millones, convirtiéndolo en el segundo rubro de exportación de bienes de la isla.

La explicación es que PdVSA ha estado vendiendo 93,300 bd a Cubapetróleo (CUPET) y 21,700 bd a la empresa mixta que opera la refinería de Cienfuegos.

Estas revelaciones, desconocidas hasta mayo del 2009, tienen otra derivación. Según el Viceministro de Economía y Planificación cubano, Julio Vázquez Roque,

“esas exportaciones ya no son marginales, sino que se han vuelto sistemáticas y están quitándole crudo al consumo interno, reduciendo así la capacidad de generación.” O sea, que el Gobierno cubano ha apelado a reducir el consumo nacional para ampliar sus exportaciones, práctica que Cuba ya había empleado en la época de la antigua URSS.¹⁰

Acuerdos de inversión

A finales del 2008, en la primera visita que realizó como presidente de Cuba a Venezuela, Raúl Castro firmó con el presidente Chávez un nuevo programa de colaboración general para el 2009, con una inversión de US\$2.001 millones y la creación de una empresa mixta para explotar las refinerías de petróleo y gas natural licuado en la isla, que contribuya a la expansión de las refinerías de Cienfuegos y Hermanos Díaz. El proyecto incluye la ampliación de la capacidad de la refinería de Cienfuegos de los actuales 60.000 bd a 150.000 bd y la Hermanos Díaz de 22.000 bd hasta 50.000 bd. La refinería de Cienfuegos fue re-equipada, modernizada y puesta en operación por las empresas estatales CUPET de Cuba, y PdVSA y reinaugurada en diciembre de 2007 con una inversión de US\$166 millones.

El programa de colaboración para el 2009 incluye 137 proyectos en desarrollo y otros 36 proyectos nuevos. En 2008 Venezuela y Cuba comenzaron a ejecutar 76 proyectos por valor de US\$1.355 millones.

Servicios de salud

La principal fuente de divisas con la que Cuba equilibra su balanza de pagos, sin embargo, proviene de la exportación de servicios de salud a Venezuela. Fuentes oficiales cubanas indicaron que los ingresos por este concepto fueron de US\$6.460 millones en el 2008.¹¹ Según estimaciones de Carmelo Mesa-Lago fueron de US\$4.456 millones en el 2006 y de US\$5.200 millones en el 2007, respectivamente.¹²

9. Ver por ejemplo, Angel García Banchs, “Hipotecando a Venezuela, regalando a Cuba,” *El Universal*, 6 de julio del 2009.

10. Gerardo Arreola, “Realiza Cuba venta marginal de petróleo,” *La Jornada* (México), 10 de junio de 2009.

11. <http://www.cubaencuentro.com/es/cuba/noticias/el-gobierno-dice-que-los-servicios-dejaron-ingresos-por-9-000-millones-de-dolares-en-2008-146259>

12. http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/Elcano_es/Zonas_es/America+Latina/DT19-2008

El 10 de diciembre del 2008, el Ministro de Salud venezolano, Jesús Mantilla, informó que el personal de salud cubano en el país era de 29.296 personas: 13.020 médicos, 2.938 odontólogos, 4.170 licenciados en enfermería y 9.168 técnicos en salud.¹³

Esto implica que el Gobierno de Cuba recibió una remuneración promedio por el personal cubano de salud de US\$220.508 anuales por persona, o sea US\$18.376 mensuales y dado que le paga el salario mínimo venezolano y una bonificación mensual a cada uno de US\$50 mensuales pagaderos en la isla, resulta una transferencia de divisas muy elevada del Gobierno de Venezuela al Gobierno de Cuba, realmente amplia y generosa.

Los US\$18.376 mensuales expresados en bolívares equivalen a 92 millones mensuales. Si se compara con el sueldo que devenga un médico venezolano en la Misión Barrio Adentro, 2.100.002 bolívares, es una transferencia mayor importar un médico y pagarle al Gobierno de Cuba *44 veces más* que lo que se le pagaría a un profesional venezolano. Mesa-Lago señala que la transferencia es aún más elevada porque se paga por enfermeras y técnicos como si fueran médicos.

A medida que los *generosos* pagos del Gobierno de Venezuela al Gobierno de Cuba por el personal de la salud se hacen públicos hay un creciente clamor en Venezuela porque se contraten más médicos venezolanos y que se le remunere en forma semejante o que se reduzca la ayuda económica a Cuba. Además, cada vez hay un mayor número de médicos venezolanos formados en Venezuela en parte con la asistencia del personal de salud de Cuba así como formados en la isla.

Cuba no podría redireccionar la exportación de servicios de salud hacia otros países porque la demanda por esos servicios se determina a precios de mercado, y no a precios artificialmente elevados fijados por “consideraciones políticas,” y que a su vez violan las convenciones internacionales de trabajo. Específicamente, el Convenio 95 sobre la Protección del Salario de la Organización Internacional del Trabajo (OIT), que establece entre otros aspectos: “Se deberá prohibir cualquier descuento de los salarios que se efectúe para garantizar un

pago directo o indirecto por un trabajador al empleador, a su representante o a un intermediario cualquiera (tales como los agentes encargados de contratar la mano de obra) con objeto de obtener o conservar un empleo.”

Es difícil que otros países importen médicos, técnicos y enfermeros para hacer transferencias a la isla. Igualmente, pocos países aceptarían éticamente ser cómplices en la explotación explícita que se hace del personal cubano de la salud en Venezuela, ya que sólo le paga una parte mínima del ingreso que generan. El Gobierno cubano percibe US\$220 miles por trabajador, pero sólo le paga US\$600 anuales más el salario mínimo mensual de Venezuela. Obviamente esto viola el Convenio 95 de la OIT.

Deuda de Cuba con Venezuela

La deuda petrolera adquirida con Venezuela por Cuba a 25 años se estimó por Jorge Piñón en \$4.670 millones para el periodo del 2003 al 2008, monto que la isla tiene la opción de pagar parcialmente con servicios en vez de divisas. Este cálculo fue hecho con base en las cifras de la Oficina Nacional de Estadísticas (ONE) de Cuba, los informes financieros de PdVSA y los precios del petróleo en los mercados internacionales.¹⁴

Estimado del Monto de la Ayuda de Venezuela a Cuba en 2009

Como se indicó Cuba recibe ayuda económica de Venezuela a través de tres canales principales. Haciendo un estimado de esos tres conductos se puede calcular en más de US\$8.000 millones. (1) Unos US\$1.018 millones de la mitad de la factura petrolera por la venta de unos 93.000 bd a US\$60 el barril a 25 años con 2 años de gracia y 1% de interés ($0,5 \times 93.000 \times 60 \times 365$). Cuba no es sujeto de crédito a largo plazo, ya que está en moratoria de su deuda externa desde 1986, pospuso el pago de una emisión de bonos por 200 millones de euros que venció en mayo del 2009 y tiene prácticamente congeladas las cuentas bancarias de las empresas extranjeras que operan en la isla. (2) Unos US\$2.001 de los acuerdos de inversión para proyectos de desarrollo. (3) Unos US\$5.000 millones que Cuba recibe en

13. <http://www.radiomundial.com.ve/yvke/noticia.php?t=16023>

14. <http://www.tunoticierodigital.com/foro/4-mil-670-millones-de-dolares-es-la-deuda-petrolera-de-cuba-t8158.html>

pagos excesivos por el personal de la salud en Venezuela. Este no debería exceder US\$720 millones (30.000x24.000) que es lo que los médicos venezolanos obtendrían por brindar esos servicios.

En el 2009 esos más de US\$8.000 millones superaron el 14% del PIB cubano, casi 3 veces las exportaciones de bienes y más 66% de las importaciones de bienes, utilizando los estimados de esas tres variables del Country Report del EIU de setiembre del 2009. Este nivel de ayuda es similar al que la URSS le brindaba a Cuba a finales de los años 1980s.¹⁵ Para Venezuela, utilizando también los estimados Country Report del EIU de setiembre del 2009, corresponden al 2,8% del PIB, al 15% de las exportaciones de bienes y de los gastos corrientes del gobierno central.

Efecto de la ayuda venezolana en Cuba

La marcada ayuda venezolana le es fundamental al Gobierno de Cuba por su crónica debilidad de balanza de pagos, particularmente en la nueva crisis del 2009 asociada a la gran recesión mundial del 2008–2009. Sin embargo, tiene el efecto perverso de brindarle un pretexto para posponer las medidas renovadoras imprescindibles para sanear la economía, dejando de lado las reformas económicas e institucionales básicas propuestas por Raúl Castro el 26 de julio del 2007 y apoyadas por los profesionales y académicos nacionales y contribuye a frenar la indispensable sucesión generacional y renovación política. Es decir, termina aplazando las reformas que son fundamentales para un futuro mejor de la isla. Además, Cuba está dependiendo mucho de Venezuela que está desarrollando un sistema económico similar al cubano, que es muy ineficiente y que tarde o temprano será insostenible. Por segunda vez la actual dirigencia cubana ha puesto todos sus huevos en una sola cesta al depender tanto de la ayuda externa de una sola fuente, lo que es muy riesgoso y hace muy vulnerable al país.

RESUMEN Y CONCLUSIONES

En el periodo 2004–2008 Venezuela experimentó un elevado crecimiento del PIB real determinado por la extraordinaria bonanza petrolera y por la expansión

del gasto público social con énfasis en educación y salud. O sea, los crecientes ingresos del petróleo facilitaron la expansión del financiamiento de los programas sociales. El aumento en la tasa de crecimiento del PIB real también estuvo vinculado a la recuperación natural de la fuerte recesión del bienio 2002–2003 y alcanzó un nivel elevado tanto en términos absolutos como relativos a la experiencia histórica del país, pero ha sido decreciente desde el 2006 aún con el aumento del precio del crudo.

La disminución de la tasa de crecimiento es atribuible a las erradas políticas económicas populistas y “estatalizadoras” a partir del 2007, que han desatado una inflación que ha perjudicado significativamente el desempeño y la productividad de los sectores no petroleros. Las estatalizaciones en los sectores de servicios públicos y otras actividades productivas clave, son parte de las medidas para implantar la propiedad social del “*Socialismo del Siglo XXI*” que ha resultado en crecientes ineficiencias y distorsiones que afectan la eficiencia en el uso de recursos y los derechos de propiedad. Cada vez es más difícil que la bonanza petrolera y el aumento del gasto público asociado puedan compensar las adversas consecuencias de los errores de las políticas económicas y “estatalizadoras.” La Unión Soviética desapareció y Cuba está muy empobrecida por los efectos de un sistema similar al que presidente Chávez pretende implantar en Venezuela.

El pronóstico del precio del petróleo para el bienio 2009–2010 es más moderado que el del 2008 y las políticas a nivel macro, microeconómico e institucionales del Gobierno de Venezuela, que pretenden un cambio fundamental del sistema económico (un amplio proceso de estatalizar y controlar sectores importantes), recuperar un elevado crecimiento económico y el aprovechamiento de los abundantes recursos petroleros convencionales y no convencionales, hacen prever una situación económica más ajustada que la del 2008. De hecho se ha comenzado a vislumbrar una contracción económica con inflación.

15. Jorge F. Pérez-López, “The Cuban Economic Crisis of the 1990s and the External Sector,” *Cuba in Transition—Volume 8* (1998), pp. 386–413.

En esta situación es cada vez más difícil justificar la *generosa* ayuda a Cuba, en particular por el *sobrepago* por los servicios de salud y los pagos diferidos del petróleo. Cuba tiene el apoyo de Venezuela, pero ésta no tiene el apoyo de un país similar. Sin embargo, Venezuela podría continuar con la ayuda a Cuba en el futuro inmediato por su significativa producción de petróleo y los beneficios de los precios favorables del crudo (2009–2010).

El Gobierno de Venezuela ha expandido el gasto público social y mejorado los índices sociales con el apoyo parcial del personal cubano de la salud, educación y deportes. Los términos de pago al Gobierno de Cuba han sido *muy generosos* (o sea conllevan un abultado “*sobrepago*”), aunque no directamente para el personal cubano que los realiza, y son éticamente cuestionables pues

violan convenios internacionales del trabajo, como el Convenio 95 de la OIT sobre la Protección del Salario. Además, son insostenibles en Venezuela. Es natural que el personal nacional, que labora en la salud y que ha venido aumentando debido a la expansión del gasto social, reclame un pago similar al que se otorga por los cubanos. También en la medida que se mantengan políticas públicas de austeridad para enfrentar la situación internacional y la contracción interna con inflación, se cuestionará más la ayuda brindada a Cuba.

Un comentario final: Un amigo venezolano que leyó el ensayo me señaló que el presidente Chávez necesitaba decididamente el apoyo del Gobierno cubano para intentar la implantación del sistema socialista cubano en Venezuela y que, en este sentido, le brindaría toda la ayuda económica que fuere requerida.